

## Javier B. Penny

Coronel Portillo 594, Dpto. 402; San Isidro, Lima - Perú

Teléfono: (511) 264 3698 / 992636326

[javierpenny@gmail.com](mailto:javierpenny@gmail.com) <http://pe.linkedin.com/in/javierpennypestana>

### RESUMEN

---

Más de quince años liderando empresas nacionales e internacionales de primer nivel. Orientado a la búsqueda de resultados mediante la generación de valor para los accionistas, con una permanente preocupación por el crecimiento y la rentabilidad. Capaz de diseñar y transmitir estrategias financieras y comerciales en la búsqueda de los objetivos del negocio, el compromiso del personal y la satisfacción del cliente.

### EXPERIENCIA PROFESIONAL

---

#### RENTA 4 SOCIEDAD AGENTE DE BOLSA S.A.

Director

2014- Actualidad

Gerente General

2014- 2019

Responsable de la implementación puesta en marcha de la operación en Perú, de su diseño estratégico, financiero y operativo de la SAB.

Empresa perteneciente al grupo Banco Renta 4, primer banco español independiente y especializado en gestión patrimonial, mercados de capitales y servicios de inversión que incrementa su cuota de participación en un mercado creciente, basándose en un modelo de negocio diferencial.

Con más de 30 años de existencia, pioneros y referente en el desarrollo y modernización de los servicios de inversión en España. Hoy Renta 4 Banco es un banco especializado y cotizado en Bolsa, que ha sido parte de la modernización financiera de España.

Renta 4 Banco, S.A cuenta con más de 500.000 clientes y 25.000 Millones de € bajo gestión y depósitos. Miembro del Fondo General de Garantía de Depósitos, Banco de España, miembro del Fondo de Garantía de Inversores, CNMV. Renta4 cuenta con oficinas en España, Luxemburgo, Chile, Colombia y Perú.

#### LIGA PERUANA DE LUCHA CONTRA EL CANCER

2013- 2014

Organización privada de carácter benéfico social fundada hace 63 años, cuya finalidad es la lucha contra el cáncer en todas sus modalidades conocidas mediante la prevención y despistaje. Contamos actualmente con tres centros y con un nivel de atención de más de 120 mil pacientes/año contando para ello con un destacado staff de más de 120 colaboradores entre médicos y administrativos.

Gerente General

Responsable del diseño estratégico financiero y operativo, su implementación y desarrollo de la institución.

- Incremento en más del 30% la base de ingresos recurrentes durante el primer semestre del 2013 mediante la implementación y optimización de recursos existentes, disminuyendo paralelamente en 12% la estructura de gastos, logrando de esta manera una estabilización y fortalecimiento de su estructura financiera.
- Culmino con éxito la construcción e implementación de un moderno centro de despistaje el cual entro en funcionamiento el Primer Semestre del 2014, incrementando la actividad de la institución en más de 60% hacia finales de año, logrando de esta manera dar inicio a una etapa de modernización y crecimiento de la institución.

#### DIGITEX (GRUPO DIGITEX)

2011- 2012

Empresa multinacional con más de 15 mil empleados con sede principal en Madrid, especializada en procesos de BPO (*tercerización de procesos de negocio*) que externalizan grandes empresas que buscan resultados de eficiencia, eficacia operativa y reducción de costos sobre la base de criterios de procesos y optimización.

#### *Director Comercial*

Diseño, desarrollo e implementación de la estrategia comercial y financiera para la introducción y consolidación de la empresa al mercado de soluciones, dentro del concepto de BPO / IT (sectores: Financiero, Telecomunicaciones e Industrial).

- Aumentó significativamente la base de clientes en diversos sectores y en diferentes servicios: obteniendo contratos de servicios con los bancos y compañías de seguros más importantes del país, empresas de servicios públicos, entre otros, permitiendo penetrar en el mercado con éxito y asegurar la continuidad del negocio para el mediano y largo plazo, diversificando y permitiendo la solidificación del futuro de la empresa. Ventas anuales de más de US\$ 15 MM.

#### **ATENTO PERU (GRUPO TELEFONICA)**

Empresa multinacional, líder en el mercado, dedicada a proveer soluciones de Centros de Contacto, basadas en conceptos de CRM. Ventas anuales del orden de US\$ 100 millones.

*Gerente Comercial, Dirección de Negocios: Business Process Outsourcing (BPO)* 2008 – 2011  
División recientemente creada para brindar soluciones dentro del concepto BPO, principalmente al sector financiero (banca, seguros, previsional), telecomunicaciones, servicios y energía.

- División rentable desde su lanzamiento, con una facturación anual de más de EE.UU. \$ 12MM desde su lanzamiento y conformada por un equipo compuesto por más de 1000 personas.

*Gerente de Negocios Multisector* 2006 – 2008  
Responsable de la planificación, estrategia, organización y gestión de los servicios que ofrece Atento a sus diversos clientes del sector financiero (banca, seguros, previsional), servicios y consumo masivo.

- Gestión y colocación de más de 120 mil productos financieros/año, incluyendo el mercado nacional e internacional. Crecimiento sostenido del orden del 30% anual acompañado de una rentabilidad (EBITDA) del 25%.

#### **OFICINA DE NORMALIZACIÓN PREVISIONAL (ONP)** 2002 - 2006

Institución pública descentralizada del Sector Economía y Finanzas, encargada de la administración del Fondo Consolidado de Reservas Previsionales (FCR), con más de US\$ 3,000 millones y en exceso de 500,000 pensionistas y más de 700,000 aportantes.

*Gerente General, Jefatura*  
Coordinación, supervisión y ejecución de las actividades de la institución, Director y miembro del Comité de Inversiones del FCR. Reportaba al Ministro de Economía y Finanzas. Supervisaba a equipo de 600 personas.

- Ganador de los Premios: Creatividad Empresarial 2005: “Premio Especial Wong a la Creatividad en el Servicio al Cliente” y el Premio en la categoría “Informática”.
- Concluyó con éxito la Tercerización Internacional de la administración de más US\$ 400 Millones de la Cartera del FCR, en renta fija y variable, a través de Portfolio Managers, tales como Capital Internacional, UBS & Goldman Sachs permitiendo la diversificación internacional y su optimización en rentabilidad.

#### **WIESE SUDAMERIS FONDOS S.A.F.** 1996- 2002

Empresa líder nacional y regional, gestora de portafolios de inversión de más de US\$ 200 millones y en exceso de 8,000 clientes entre personas naturales y jurídicas del más alto nivel adquisitivo.

*Gerente General*  
Fundación de la empresa, estrategia organizacional y comercial, implementación y gestión.

- Posicionamiento como tercera SAF de crecimiento a nivel Latino Americano.
- Finalista en los Premios de Creatividad Empresarial 2000 y 2001 por la creación de “*Fondos Mutuos Virtuales*”, servicio pionero en la integración de productos ofrecidos a través de canales electrónicos.

**WIESE SOCIEDAD AGENTE DE BOLSA** 1994 – 1996  
*International Head Trader*

**BANCO WIESE LTDO.** 1992 – 1994  
*Sub Gerente Banca Corporativa.*

**NYC HOUSING PRESERVATION & DEVELOPMENT, NY, NY, (USA)** 1990 – 1992  
*Financial Analyst*

**ARDAL S.A. (GRUPO UNIQUE),** *Asistente de la Gerencia de Producción* 1985 – 1987

#### *ACTIVIDAD INSTITUCIONAL*

- **Asociación de Fondos Mutuos del Perú:** *Gerente General* 2000 - 2001
- **UdL,** Facultad de Administración, Docente (Mdo. de Capitales, Gerencia en Banca) 2005 - Actualidad

#### *ESTUDIOS*

**State University of New York** 1987 - 1990

- **M.S. Urban & Policy Sciences:** 1990; **M.S. Tech System Management,** (Becado) 1989
- **International Exchange Student,** Computer Science, Graduate Department (Becado) 1987

• **Universidad de Lima:** Ingeniería Industrial, 1985, CIP N° 52745.

• **Colegio Carmelitas,** 1965-1976 • **Lake Forest High School, Chicago, (USA),** 1976

#### *PROGRAMAS DE EXTENSION y ENTRENAMIENTO*

**Goldman Sachs, Londres, (UK)** **Goldman Sachs Bangkok, (Tailandia)**  
• 2006 Central Bank University • 2005 Global Central Bank Conference

**UBS, Wolfsberg, (Suiza)** **UBS, Chicago (USA)**  
• 2005 Reserve Management for Sovereign Institutions • 2004 Investing Training Seminar

**University of California at Berkeley, (Lima)** **Columbia University, NY, NY, (USA)**  
• Advanced Negotiation Program • Strategic Management • Capital Investments & Financial Decisions

**Northwestern University, J.L. Kellogg Graduate School of Management, (Lima)**  
• E-Business • Advanced Marketing Program

**Université D'Avignon, (Francia)** **ESAN**  
• Programa Intensivo de Francés • International Financial Markets

#### *DATOS PERSONALES*

Peruano, casado, tres hijos

Dominio del Inglés, Francés (DELF A4)

Socio del Club de Villa, Jockey Club, Waikiki & CdRL.

Deportes y Hobbies: Natación, Ciclismo; Fotografía y Lectura.